Christoph Schweizer wird Chief Investment Officer: Companisto festigt Exit Readiness im Portfolio

Der langjährige Head of Investment und Partner von Companisto übernimmt künftig zusätzlich die strategische Vorbereitung der Companisto-Portfoliounternehmen auf mögliche Exits

Berlin, 3. November 2026 – Companisto ernennt Christoph Schweizer zum Chief Investment Officer und stärkt damit den strategischen Fokus auf mögliche Exits im Portfolio. Neben der Gesamtleitung des Investmentteams wird er künftig insbesondere dort Impulse setzen, wo sich konkrete Exit-Perspektiven für Portfoliounternehmen eröffnen. Damit verankert das Companisto Business Angel Netzwerk die sogenannte Exit Readiness stärker als eine fortlaufende Aufgabe in der Unternehmensentwicklung. Ziel ist es, Gründerteams dauerhaft bei der Schaffung geeigneter Voraussetzungen zu unterstützen und die Perspektive der investierten Business Angels systematisch einzubeziehen.

Christoph Schweizer verfügt über nahezu 30 Jahre Erfahrung mit Venture-Capital- und Business-Angel-Finanzierungen und war nach seiner langjährigen Ausbildung bei einem MidCap Investor in Hamburg unter anderem Partner bei b2venture in der Schweiz und Geschäftsführer eines Family-Office-Funds in Bayern. In den vergangenen acht Jahren leitete er das Companisto Investmentteam und verantwortete weit über 150 Investmentrunden.

Im Lebenszyklus eines Gründerteams, das Risikokapital von externen Investorinnen und Investoren aufnimmt, ist der erfolgreiche Exit eines der relevantesten Ziele. Aufgrund des operativen Tagesgeschäfts kann die langfristige Vorbereitung auf einen möglichen Exit in den Hintergrund geraten. Bereits frühzeitig definierte Ziele und regelmäßige Prüfungen der Strategie können helfen, beides miteinander zu verbinden. Companisto verfolgt in Verantwortung des Chief Investment Officers einen Impuls über das eigene Netzwerk hinaus: Der Exit wird künftig als langfristige Aufgabe der Portfoliounternehmen gemeinsam mit allen Gesellschaftern strategisch verfolgt und verstanden.

Bei Portfoliounternehmen mit erkennbaren Exit-Potenzialen wird Companisto künftig gezielter den Austausch mit Managementteams und weiteren Gesellschaftern suchen, um mögliche strategische Optionen zu beleuchten. Dabei kann Companisto insbesondere sein Netzwerk und den Zugang zu spezialisierten Partnern einbringen, etwa aus den Bereichen M&A, Recht, Steuern oder Industrie. Die Entwicklung und Umsetzung konkreter Exit-Strategien verbleibt in der Verantwortung der jeweiligen Unternehmen.

Tamo Zwinge, CEO von Companisto, betont den strategischen Fokus: „Wir wollen unsere Portfoliounternehmen auch nach der Finanzierung langfristig bis zu möglichen Exits

begleiten. Mit Christoph Schweizer verankern wir diesen Anspruch und stärken unsere Ausrichtung gegenüber Gründerteams und unseren Investoren.“

„Exit Readiness beginnt lange vor einem konkreten Verkaufsprozess. Sie ist eine dauerhafte strategische Aufgabe, die Gründerteams frühzeitig in ihre Unternehmensentwicklung einbeziehen sollten. Wir werden diesen Prozess enger begleiten und den Zugang zu spezialisierten Partnern unterstützen. Die Entwicklung und Umsetzung der Strategie bleiben dabei in der Verantwortung der jeweiligen Managementteams“, sagt Christoph Schweizer, Chief Investment Officer von Companisto.

Companisto – Kapital, Know-how und Netzwerk für Startups

Companisto ist mit über 7.750 Business Angels das **größte Business-Angel-Netzwerk** in der EU und DACH-Region und erster Ansprechpartner für die Finanzierung wachstumsstarker Startups. Mit **über 390 Millionen Euro investiertem Kapital** und **mehr als 270 abgeschlossenen Finanzierungsrunden** zählt Companisto seit über einem Jahrzehnt zu den **aktivsten Wagniskapitalgebern** im deutschsprachigen Raum. Zu den finanzierten Startups und Wachstumsunternehmen zählen unter anderem die **AMERIA AG** mit **über 60 Millionen Euro** Investmentvolumen sowie die **DiaMonTech AG**, dessen **8-Millionen-Euro-Anschlussfinanzierung** Companisto gemeinsam mit **Samsung Next** realisierte. **KoRo** und **HERO Software** entwickelten sich nach Companisto-Finanzierungen erfolgreich weiter: HERO Software sicherte sich VC-Anschlussfinanzierungen **über 40 Millionen Euro**, während der **KoRo-Exit** für die investierten Companisten einen **sechsfachen Return** erzielte.

Companisto hat das Business Angel Investing digitalisiert. Startups profitieren von einem strukturierten, vollständig digitalen Beteiligungsprozess, einem breiten Netzwerk erfahrener Business Angels und direktem Zugang zu Kapital – ganz ohne langwierige Investorensuche. Companisto bildet dabei einen langfristigen Finanzierungspartner, der sowohl für die Frühphasen- als auch für starke Anschlussfinanzierungen mit Angels und internationalen Co-Investoren kompetent zur Seite steht.

Ziel ist es, innovative Unternehmen nachhaltig zu stärken – mit Kapital, Know-how und unternehmerischer Unterstützung.

Mehr erfahren: www.companisto.com

Pressekontakt

Luisa Nelius
Companisto GmbH
E-Mail: presse@companisto.com
Telefon: +49 030 - 208 484 940
Web: www.companisto.com